

Christian PILLOT (né le 14 juin 1950)
52 rue des Pyrénées 71200 Le Creusot
Tel : 33(0)3 85 78 74 23 ou 33(0)6 50 54 19 41
zc.pilot@wanadoo.fr

**Directeur Général
Directeur Commercial
Directeur Industriel**

COMPETENCES

MANAGEMENT - GESTION

Direction générale de site ou d'entreprise. Relations instances publiques. Finances. Investissements. Gestion du personnel. Sécurité. Environnement.

COMMERCIAL

Direction commerciale France et export. Etudes de marché. Vente de biens d'équipement industriel. Animation de réseaux de ventes France et export. Salons professionnels internationaux.

Promotion des produits. Suivi clientèle.

Aéronautique et Spatial. Pétrole (offshore et onshore). Automobile. Ferroviaire. Nucléaire. Energie. Plasturgie.

TECHNIQUE - PRODUCTION

Organisation des services. Développement technique des produits. Suivi d'affaires. Suivi fournisseurs. Logistique. Transfert de technologies. Machines spéciales. Métallurgie. Chaudronnerie. Soudage. Usinage. Emboutissage. Sécurité. Environnement.

QUALITE - CONTROLE

Inspection technique. Contrôle non destructif. Système d'assurance qualité. Audits.

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

Décembre 2003 à juin 2008: **Bronzavia Industrie** - 78 Sartrouville - 30 Les Salles du Gardon - 100 personnes - Chaudronnerie aéronautique.

- **Directeur de l'établissement des Salles du Gardon - juin 2006 à juin 2008** : *Etablissement de production de composants chaudronnés en alliages légers et en alliage de nickel.*
- **Directeur commercial - décembre 2003 à juin 2006** : *Suivi de la clientèle aéronautique. Développement commercial export. Prospection de diversification des marchés. Augmentation du CA de 40% en deux ans.*

2003 : **Haus Rheinland Pfalz** - 21 Dijon - *Etude de la langue allemande.*

2003 : **CTP 71** - 71 Le Creusot - *Démarche commerciale de réinsertion de cadres demandeurs d'emploi.*

2002 : **AMS** - 71 Le Creusot - 18 personnes - Chaudronnerie lourde - **Directeur de site**
Mission de diversification de l'unité vers des produits techniquement plus élaborés. Mission avortée par manque de moyens financiers, décision de fermeture de l'unité.

1998/2002 : **ACIM** - 71 Le Creusot - 36 personnes - Chaudronnerie Mécano soudure lourde – **PDG**
Diversification commerciale de l'entreprise. Passage de 7 à 30 clients. Augmentation du CA de 20%. Manque de réactivité du personnel de moyenne d'âge élevée et de forte ancienneté dans l'entreprise. Chute des résultats financiers, dépôt de bilan et liquidation de l'entreprise.

1992/1998 : **Groupe Lagoutte** - 71 Chalon sur Saône - 71 Montceau les mines - 150 personnes - Etudes et réalisation de machines (presses hydrauliques et machines spéciales) – **Directeur commercial**.

Développement des marchés aéronautique, spatial et automobile. Création d'une activité machines de production de composants d'habillages intérieurs de véhicules. Mise en place et animation de réseaux commerciaux en Allemagne, Grande Bretagne et USA. Augmentation du CA de 70%.

1990/1992 : **Groupe Patpoint** - 75 Paris - 25 Besançon - 71 Autun - Monaco - 200 personnes - Mécanique aéronautique - **Directeur technique** (Autun) - **Directeur produit** (Besançon).

Autun : Organisation de l'unité, mise en place d'un BE, d'un service méthodes, d'un système d'AQ.

Besançon : Développement de composants de système d'injection de carburant pour t urboréacteur ; transfert de technologie entre le partenaire américain (n°2 mondial) et l'unité de Besançon. Mise en place des moyens spécifiques de production et d'essais.

1979/1990 : **Creusot Loire / Framatome** - 75 Paris - 71 Le Creusot - 71 Chalon sur Saône - 800 personnes (division) - Réalisation de biens d'équipements industriels - **Ingénieur technico commercial**.

Commercialisation de machines spéciales et d'outillages sur les marchés de production et t ransformation d'énergies, du pétrole et du gaz (offshore et onshore). Mise en place et animation de réseaux commerciaux en URSS, USA, Grande Bretagne, Allemagne, Italie.

1971/1979 : **SFAC / Creusot Loire** - 71 Le Creusot - 1000 personnes (division) - Réalisation de biens d'équipements industriels - **Responsable qualité produit**.

Inspection et contrôle des produits destinés au marché nucléaire, suivi des fabrications et montages en usine et sur sites, contrôles non destructifs, assistance des inspecteurs clients et tierces parties.

Expertises techniques chez le bailleur de licence américain. Mise en place du système de contrôle qualité ; réalisation d'audits.

Début de carrière en détachement (6 mois) chez English Electric Rugby Works (Grande Bretagne), mise en route et essais de turbines à vapeur industrielles.

FORMATION

Métallurgie (initiale)	CNAM	Commercial vente / achats	Interne entreprise CL
Contrôles non destructifs	INSA	Forage pétrolier	ENSPM
Assurance Qualité	CNAM	Production pétrolière	ENSPM

LANGUES

Anglais : Bilingue

Espagnol : Bonne connaissance

Allemand : Bonnes notions

DIVERS

Activités sportives : Judo et Aïkido pendant 25 ans.
Pilote avion et planeur pendant 25 ans.
Tir sportif depuis plus de 30 ans. Compétiteur niveau régional.
Responsable d'associations sportives pendant plus de 20 ans.
Permis bateau, mer et fluvial.