



GESTION DES ACHATS et/ou DES STOCKS
DEVIS

DOMAINES DE COMPETENCES

Gestion / Organisation

- ° Gestion d'un service devis et achats
- ° Analyse des besoins en matière première
- ° Consultation et négociation fournisseurs
- ° Gestion des stocks
- ° Programmation des commandes
- ° Gestion de points de vente
(organisation, aménagement, merchandising)
- ° Rapports d'activité (graphiques, statistiques)
- ° Suivi des procédures d'exploitation

Communication / Commercial

- ° Conseil et orientation technique
- ° Négociation avec les directions marketing
- ° Création et développement de clientèle
- ° Réorganisation d'un service commercial

Encadrement

- ° Encadrement d'un service commercial
- ° Recrutement, formation, évaluation
- ° Répartition, délégation des tâches
- ° Contrôle démarque, actions de correction

PARCOURS PROFESSIONNEL

1999 à 2008	Responsable devis-achats <i>Négoce, transformation verre plat</i>	<i>Verres et Glaces d'Epinay (93)</i>
1997 à 1999	Responsable commercial <i>Objets de Communication</i>	<i>FRK Associés (92)</i>
1995 à 1996	Responsable développement <i>Import d'objets de communication</i>	<i>Prodimport (75)</i>
1989 à 1994	Directeur des ventes <i>Négoce, transformation verre plat</i>	<i>Verres et Glaces d'Epinay (93)</i>
1988 à 1989	Responsable d'exploitation <i>Produits hors-taxes, aéroports</i>	<i>Groupe HACHETTE (92)</i>
1979 à 1987	Directeur régional <i>Industrie du tabac</i>	<i>Philip Morris Europe (CH)</i>
1978 à 1979	Commercial <i>Alimentation animale</i>	<i>S.E.N.A (03)</i>

FORMATION

- ° Techniques de vente - Management - Produits verriers spéciaux
- ° Logiciel AS400 et spécifiques négoce du verre (Overglas, Overline)
- ° Word, Excel, Power Point
- ° Brevet de technicien agricole (1976)

INFORMATIONS COMPLEMENTAIRES

Passionné d'équitation et de sport automobile.
Membre actif d'une association d'implantés cochléaires.